Strumenti finanziari Istruzioni Abi per la vendita

Le clausole contrattuali non possono andare

oltre la direttiva Crd

tonio Criscio

a distanza

Diritti non rinunciabili. L'ultimo paragrafo della circolare inviata in settimana dall'Abi alle associate commenta la revisione della di-sciplina europea sulla vendita a distanza di servizi finanziari(Direttiva UE 2023/2673 del 22 no-vembre 2023) ricorda questo principio, tutt'altro che secondario: «è previsto che i consumatori "non possono rinunciare ai diritti conferiti loro dalle misure nazionali di recepimento della diretti-va" per cui, eventuali clausole contrattuali che escludano o limitino, direttamente o indiretta mente, i diritti derivanti dalla Cro 'non vincolano il consumatore" E oltre alle tutele, il documento ricorda che le regole sulla vendita a distanza ereditano dalla Crd, c'è anche il principio della massima armonizzazione, per cui i margini manovra degli stati risulta

TUTELE ANCH EFFETTUATI SUBITO DOP

molto limitato, nel derogare quanto stabilito in sede europe Plus24 lo scorso 9 dicembre aveva illustrato l'importanza del diritto di recesso, nella revisione delle norme sulla vendita a distanza di prodotti finanziari, prevedendo anche l'inserimento di una funzione di recesso nel

l'acquisto avvenga da caso caso i acquisto avvenga da un sito o da una app. La circolare Abi insiste molto sugli obblighi informativi che gli intermediari hanno rispetto alla vendita a distanza, come del re-sto è comprensibile dati i destinatari del documento dell'Asso ciazione, ammonendo che l'one re della prova relativo all'adem pimento degli obblighi di informazione incombe sul pro-fessionista (di cui ricorda l'ampia definizione contemplata nella di-rettiva sui diritti dei consumatorettiva sui diritti dei consumato-ri), Inoltre, Abi ricorda il kit infor-mativo che il professionista è te-nuto a fornire al consumatore, in maniera chiara e comprensibile, «prima che sia vincolato da una contratto a distanza o da una cor-

rispondente offerta». La serie di informazioni da garantire al cliente sono in linea con quelle che valgono per i ca-nali tradizionali di vendita, per quanto riguarda la descrizione quanto riguarda la descrizione dei prodotti, rischi etc. Un aspetto rilevante è quello che riguarda i casi di informazioni fornite a breve distanza dalla data in cui viene effettuato l'investimento. Ricorda infatti Abi che «qualora le informazioni siano fornite meno di un giorno prima della conclusione del contratto a distanza, il professionista è tenuto stanza, il professionista è tenuto a ricordare al consumatore, sempre su un supporto durevole, la possibilità di recedere dal con-tratto a distanza e la procedura tratto à distanza e la procedura da seguire per il recesso. Tale promemoria è fornito tra uno e sette giorni dopo la conclusione del contratto a distanza».